eDéčko magazín

jsme tu **pro vás**

Petr Slouka otevřeně
o změnách

Představení ředitele nákupu
Jana Nováka

Hana Bečvářová
o **55% růstu** mobilit

Sjednocené řízení neznamená ústup, ale přípravu na budoucnost

Vážení obchodní partneři,

za poslední rok se v eD odehrála řada změn, jejíchž cílem je zefektivnění fungování společnosti a příprava na budoucí stav trhu, kterým se naše odvětví ubírá. Rád bych vám tímto otevřeně popsal motivace, důsledky a výhody uplynulých, probíhajících i budoucích změn, jako jsou centralizace nákupu a centrální správa skladových zásob, zefektivnění logistiky, sjednocení sítí Klikman a Digipro, rozšiřování portfolia na Slovensku a úprava názvu i loga firmy.

Ladíme naši firmu k potřebám partnerů

Prohloubení spolupráce slovenského a českého eD
Ve společném řízení těchto trhů vidíme potenciál rozvoje. Za poslední roky sice úspěšně rosteme obratově a také z hlediska počtu zákazníků, abychom si však tento růst dlouhodobě udrželi, pracujeme nyní na dokončení sjednocení řízení nákupu, sdílení dat, zrychlení dodávek i reklamací a efektivní kooperaci ostravského a bratislavského skladu, jehož zachování je pro nás klíčové.

Slovenský trh, stejně jako ten český, není příliš velký. Uvědomují si to jak naši dodavatelé, tak většina e-tailových a retailových prodejců, kteří v současné době často obsluhují oba trhy společně nebo k tomuto stavu směřují. Tento fakt klade z jejich strany požadavky na menší počet obchodních partnerů, jeden kontaktní bod pro obě země a jednotnou obchodní a marketingovou politiku.

Zároveň naprosto chápeme, že někteří z našich dodavatelů a odběratelů nechtějí cestou společného řízení obou trhů jít, a plně respektujeme všechny smlouvy platné jen pro jednu ze zemí. Za strategické rovněž považujeme zachování odděleného obchodního oddělení a produktového managementu, kde platí, že všechny klíčové značky mají na Slovensku produktové zastoupení jako doposud.

Slovensko posílí o mobility i non-IT
Pozitivní důsledky kroků již zaznamenáváme. Díky centrální správě skladových zásob běžně dodáváme produkty z jedné země do druhé za standardních dodacích podmínek, zlepšili jsme dostupnost, zrychlili dodávku zboží a proběhlé sjednocení reklamací do budoucna na Slovensku tento proces zrychlí.

Velkou pozornost na Slovensku věnujeme rozšiřování portfolia, abychom tamním zákazníkům dokázali nabídnout to, co českým. Jedním z čerstvých úspěchů na společné cestě je získání výhradní distribuce značky Meizu pro český i slovenský trh nebo panevropského master distributorského kontraktu pro spotřební materiál značky OKI.

Kromě segmentu mobilit vstoupíme na Slovensko s non-IT segmentem, který zahrnuje velkou a malou

30 tisíc
produktů skladem

20%
růst celkového obratu

17%
rozšíření skladových kapacit

55%
nárůst obratu mobilní divize

Petr Slouka

bílou techniku a produkty určené pro sport, outdoor, dům a zahradu. Právě zaměření se na tuto oblast bylo vloni jedním z důvodů rozšíření skladových kapacit o 17 % jejich velikosti.

Nejbližší kroky? eD Profi, nové weby i logo

Co se týče produktů nejprodávanější české značky počítačů LYNX, respektive oLYNX, naším cílem je zajistit na Slovensku jejich dostupnost ve všech kategoriích. Ke splnění tohoto bodu nám mimo jiné pomůže sjednocení slovenské prodejní sítě Digipro a české sítě Klikman pod jednu silnou značku eD Profi, k čemuž dojde v první polovině roku.

Naši kolegové dále pracují na projektech, jako jsou internetové stránky sjednocené sítě i na novém webu eD system, po jehož spuštění zjednodušíme logo.

Těmito kroky postupně sjednocujeme marketingovou komunikaci pro všechny trhy, což započalo únorovým přejmenováním společnosti z eD´ system Czech, a. s., na eD system a. s.

Společnou cestu obou zemí, kterou jsme se vydali, považujeme za správné rozhodnutí. Působíme ve velmi konkurenčním odvětví a všechny jmenované faktory rozhodují o tom, kdo bude dlouhodobě úspěšný.

Věříme, že budeme kráčet i nadále společně.

Petr Slouka
výkonný ředitel eD system a. s.

ASUS Corporate Stable Model

ASUS Control Center
Zaručené zásoby až na 36 měsíců
Včasné oznámení ukončení životního cyklu produktu & implementace technických změn

Získejte classic edici ASUS Control center při koupi jakéhokoli ASUS CSM produktu

Informace o programu

Základní desky CSM a mini počítače jsou ideální pro velké, střední i malé podniky. Každý nákup desky CSM a mini PC zahrnuje verzi Classic Edition programu ASUS Control Center (v hodnotě 60 USD), softwarovou sadu pro správu IT*.

* Programové nabídky se mohou lišit podle regionu. Další informace získáte u svého lokálního obchodního zástupce.

Výhody	Funkce	CSM série (základní desky)	CSM série (Mini PC)
Server Management	ASUS Control Center	✓	✓
Stabilní podpora	Stabilní produktová řada	✓	✓
	Životní cyklus produktu	Až 36 měsíců	36 měsíců
	EOL oznámení	6 měsíců	6 měsíců
	EOL kontrola	✓ * Na vyžádání	✓ * Na vyžádání
Více možností balení	Standardní balení	Podpora	Podpora
	Hromadné balení	✓	✓
Ostatní podpora	Komplexní produktová řada	✓	✓
	Prvky podnikových PC (PCI, COM header, LPT header, TPM)	✓	✓
	Win10 připraveno pro pre-WHQL	✓ *V závislosti na modelu	✓ *V závislosti na modelu

Monitorování hardware & software

Vzdálená správa

Správa aktiv

Ovládání telefonem

Zabezpečení

Jan Novák

ředitel nákupu

Na pozici ředitele nákupu přinesu maximální tah na branku

Za vysokoškolských studií přišel do eDéčka jako student. Původně plánovaná stáž se proměnila v práci managera, která se protáhla na několik let. Za tu dobu pomohl firmě k mnoha úspěchům, díky kterým oddělením nákupu postupoval na vyšší pozice. Když se v prosinci 2017 stal Petr Slouka výkonným ředitelem a uvolnilo se místo ředitele nákupu, Jan Novák byl jasnou volbou. Ve svých 29 letech dostal na starosti celý nákup.

Honzo, popiš nám od začátku svou kariérní cestu až na nynější pozici ředitele nákupu.
Tento rok v květnu tomu bude sedm let, co jsem začínal jako eD Student. Firmu jsem si tehdy sám vyhlédl, jelikož mě zajímala oblast IT v B2B. Po čtyřech měsících mi byla nabídnuta práce produktového managera, na této pozici jsem pracoval téměř tři roky. Poté se uvolnilo místo business unit managera, na které si vedení společnosti vybralo mě. To už byl jen poslední post před současnou funkcí.

Co považuješ za největší úspěchy na dosavadních pozicích, které eD s tvou pomocí získalo?
Rozšíření portfolia o více než dvacet světových značek, například Ricoh, NEC, Brother, Lexmark nebo Sharp pro segment tiskáren i LFD displejů. Podařilo se nám vstoupit se značkou Optoma do České republiky a dostat ji na druhou pozici na českém trhu s projektory. Dále jsme rozjeli segment 3D tiskáren a byl jsem členem týmu, který zahájil mezinárodní spolupráci eD s Amazonem.

A kdybys měl vybrat jeden úspěch, na který jsi nejvíce hrdý?
Z osobního hlediska je to dvacetičlenný tým profesionálů, který jsem vytvořil za svého působení v mé bývalé business unitě periferií a networkingu. Obchodně je to pak nepřetržitý, více než čtyřletý, dvouciferný růst obchodních výsledků tohoto týmu ve svěřené oblasti.

Vzpomeneš si také na některá ocenění?
Obdrželi jsme prakticky všechna možná ocenění, která jsme získat mohli. Namátkou si vybavím ta poslední, jako je největší distributor HP v prodeji Computing & Printing produktů, nejlepší distributor Canon na českém a slovenském trhu a nejlepší distributor hardwaru OKI. Důležité je ale to, že se nám ocenění daří každoročně obhajovat.

Opusťme už minulost. Co přineseš na pozici ředitele nákupu?
Maximální tah na branku, a to ve všech aspektech, které si člověk pod tím pojmem představí.

Jaké jsou tvé cíle pro nejbližší období?
Svou pozornost zaměřím na značky, v nichž máme nízký tržní podíl oproti naší konkurenci v B2B segmentu. Druhým cílem je získání nových kontraktů se značkami, které nemáme v současnosti v distribuci, jako je Dell, Apple nebo Lenovo.

V eD se nyní postupně rozvíjí non-IT segment. Jaké budou tvé kroky v této oblasti portfolia?
Tohle je pro nás nová strategická oblast s rozvojovým potenciálem nejenom v České republice. Non-IT jsem věnoval spoustu času a budu v tom pokračovat. Výsledky, kterých jsme prozatím dosáhli, jsou úžasné, přidali jsme desítky dodavatelů a stovky značek. Plně budu podporovat nové kontrakty a další rozšiřování produktového portfolia i personálního non-IT týmu, u kterého je pro nás prioritní odbornost.

Na závěr to trošku odlehčíme. Co dělá ředitel nákupu ve volném čase?
Když už nějaký volný čas mám, tak jej trávím s rodinou. Ideální volný den je pro mě celodenní výlet a večer dobré víno, dobré jídlo a dobrý film v teple domova.

Společnost HP doporučuje systém Windows 10 Pro.

Nejtenčí konvertibilní firemní počítač na světě.[1] HP EliteBook x360.

Svůdný. Bezpečný. Váš nový favorit na cesty.

Ikonický design Elite

Detailní řemeslné zpracování, prvky broušené diamanty a pokročilá odolnost, to je notebook, který s vámi drží krok.

Roztočte to

Pracujte nebo hrajte v pěti jedinečných režimech přinášejících nové dimenze spolupráce a produktivity.

Nepřekonatelné zabezpečení

Nejbezpečnější a nejlépe spravovatelný[2] firemní konvertibilní počítač na světě. Vyspělý software chrání váš počítač.

Informace zde obsažené se mohou změnit bez předchozího upozornění. Jediná záruka k produktům a službám HP je určena záručními podmínkami přiloženými k těmto produktům a službám. Ze žádných zde uvedených informací nelze vyvodit existenci dalších záruk. Společnost HP není odpovědná za technické nebo tiskové chyby obsažené v tomto dokumentu. 1 V rámci skupiny prodejců s ročním prodejem více než 1 milion kusů konvertibilních neodpojitelných počítačů s operačním systémem Windows Pro a procesory Intel® Core™ vPro™ řady U 6. nebo 7. generace. 2 Založeno na jedinečných a komplexních bezpečnostních funkcích HP bez jakýchkoli dodatečných nákladů a správě všech aspektů počítače pomocí sady HP Manageability Integration Kit, včetně správy hardwaru, systému BIOS a softwaru za použití aplikace Microsoft System Center Configuration Manager, v rámci skupiny prodejců s ročním prodejem více než 1 milion kusů k září 2016, pro počítače HP Elite s procesory Intel® Core™ 7. generace integrovanou grafickou kartou Intel® a bezdrátovou síťovou kartou Intel®.

Petr **Krygel**

Business Unit Manager Non-IT

Více než 20 tisíc produktů, 310 výrobců a 4 produktové kategorie. To jsou čísla zobrazující rozšiřování portfolia eD. Je tomu zhruba rok, co se distributor vrhl do non-IT segmentu a zařadil na eD SHOP velké a malé spotřebiče a produkty pro sport, outdoor, dům i zahradu.

Do non-IT přinášíme standardy z IT segmentu

„Non-IT je oblast, která má pro nás obrovský potenciál. Věřím, že zákazníci pochopí naši vizi a otevřou se jim velmi atraktivní příležitosti k růstu,“ uvedl Petr Krygel, který má nyní na starosti značky, jako jsou Bosch, Siemens, Kärcher, Narex, DeWalt, Marimex či Scheppach.

Díky svým téměř 10letým zkušenostem v oboru dostal od generálního ředitele Hynka Tyla plnou důvěru a sestavil 15členný tým, který se o nové produktové portfolio stará. *„Jde o opravdové odborníky s mnohaletou praxí, kteří mají nejen přehled o tom, co se prodává, ale hlavně, proč se to prodává,“* doplnil Krygel, jenž do eD přišel z třetího největšího e-shopu v České republice.

Do non-IT eD přináší standardy z IT segmentu, profesionální a stabilní logistické i skladové zázemí s 27letou tradicí a v neposlední řadě finanční sílu jednoho z největších českých distributorů.

Prodejci spoluprací s eD dosáhnou na lepší ceny i dostupnost skladových zásob a expedice do 19. hodiny jim zajistí zboží do druhého dne, což je v současnosti v České republice v tomto odvětví poměrně exkluzivní. Partnerství dále přináší přístup k dodavatelům, ke kterým se prodejci často kvůli minimálním obratovým hladinám nemají šanci dostat.

eD aktuálně působí v non-IT v České republice. *„Do budoucna se ale aktivně připravujeme expandovat s tímto segmentem do dalších zemí, například na Slovensko,“* prozradil plány Krygel, který na jaře chystá marketingově podpořit své značky pomocí tematických nabídek zaměřených na malou bílou techniku, dílnu a zahradu.

„Této části trhu opravdu věřím, úspěchy navíc začínají přicházet. Již nyní se můžeme pochlubit například exkluzivní distribucí robotických vysavačů Ecovacs,“ prozradil Krygel s tím, že jde o značku, jejíž produkt časopis Forbes označil jako nejlepší volbu mezi robotickými vysavači.

sport a outdoor

dům a zahrada

malé spotřebiče

velké spotřebiče

Business Unit Manager LYNX

Michal **Útrata**

LYNX a oLYNX v roce 2018

Když jsme se vloni pustili do změny vizuální identity LYNX, představili nové internetové stránky, logo a vytvořili produktové skupiny PLAY, WORK, SELL a MAKE, vstoupili jsme s nejprodávanější českou značkou počítačů do nové etapy, kterou podpořil 10% meziroční růst ve stolních PC.

Obdobný trend očekáváme i v roce 2018, kdy se zaměříme na oblast gamingu a nadále budeme spolupracovat s největším herním serverem Grunex.com a pořadem TV Prima RE-PLAY.

Mimo gamingové PC se zaměříme na výrobu na míru v oblasti digital signage a industrial PC i speciálních řad pro nonstop provoz pro český a nově i slovenský trh.

Maximálně také využijeme prodejní potenciál sítě eD Profi, což bude nově spojená síť prodejen Klikman a Digipro na Slovensku, kde zajistíme stejnou profesionální prodejní i servisní podporu a kvalitu sítě u všech partnerů.

LY
NX

LYNX Grunex 2018 RGB Plus

lynx.cz

PRODUKTY PRO **CHYTROU** DOMÁCNOST

Business Unit Manager Mobility

Hana ***Bečvářová***

Úspěšný rok mobilit

Meziroční růst 55 % zařadil mobility mezi jednu z nejúspěšnějších produktových skupin, kterou jsme vloni rozšířili například o telefony OnePlus, produkty Archos, kamery Yi Technology a profesionální komunikační techniku.

Aktuálně nabízíme 5 tisíc produktů – mezi nejvýznamnější značky patří Samsung, Cubot, Blackberry a především Xiaomi, které má na růstu největší podíl. Úspěchu jsme dosáhli zejména díky rozvoji partnerské sítě a získáním kontraktu s mobilními operátory O2 a Vodafone, pro které jsme se stali hlavním dodavatelem Xiaomi.

Další růst slovenského i českého trhu podpoří nově získaný kontrakt na výhradní distribuci Meizu.

Mobility nejsou pouze telefony a příslušenství, pod naši skupinu patří také profesionální konference, chytrá elektronika, kamery, navigace, produkty pro domácnost a volný čas, speciální powerbanky a široké spektrum ekosystému Xiaomi.

Představujeme vám výběr novinek z našeho portfolia

PC/NTB

podsvícená klávesnice

509122 | **Herní notebook**

ACER Predator Helios 300 Obsidian Black Aluminium

procesor Intel Core i7 7700HQ Kaby Lake • 15.6" LED 1920 x 1080 IPS ComfyView • 16GB RAM DDR4 • NVIDIA GeForce GTX 1060 • 256GB SSD + 1TB HDD • Windows 10 Home 64bit

mimořádná všestrannost

518606 | **Notebook**

HP Spectre 15 x360-ch001nc

manažerský notebook • 15,6" IPS UHD displej • procesor Intel Core i7-8705G • 16GB RAM DDR4 • 512GB SSD • AMD RX Vega M870 4 GB • Windows 10

vždy skvělý obraz i zvuk

484363 | **Notebook**

LENOVO V330-15IKB Iron Grey

Intel Core i5 8250U • 15.6" LED 1920 x 1080 antireflexní • RAM 8 GB DDR4 • AMD Radeon M520 2 GB • 256GB SSD • čtečka otisků prstů • podsvícená klávesnice • Windows 10 Pro 64bit

PC/NTB

stylová a výkonná herní mašina

10462451 | **Herní počítač**

LYNX Challenger

procesor Intel Core i5 7400 • 16GB RAM DDR4 • 120GB SSD + 2TB HDD • grafická karta GTX1060 3 GB • Windows 10 Home

tichý a úsporný mini počítač

900059 | **Mini PC**

UMAX U-Box J34

procesor Intel Celeron J3455 • úložiště: 32 GB eMMC • 4GB RAM • Microsoft Windows 10 Home

zabudovaný měřič energie

551060 | **UPS**

APC Smart-UPS SRT Li-Ion 1000VA RM

první řada UPS výrobce s Lithium-iontovými bateriemi • pětiletá záruka na UPS a sadu baterií

MOBILITY

unikátní zadní displej

943404 | **Mobilní telefon**

Meizu PRO7

chytrý telefon s inovativním zadním displejem • 5.2" Super AMOLED displej • zadní displej AMOLED 1.9" • 4GB RAM • 64GB interní paměť • 12 + 12MPx a 16MPx fotoaparáty • Android 7 Nougat

rychlejší, výkonnější a plynulejší

967675 | **Mobilní telefon**

XIAOMI Redmi Note 5

dotykový bezrámečkový LCD 5,99" FHD+, 18 : 9, s rozlišením 2160 x 1080 bodů • Qualcomm Snapdragon 636 • 4GB RAM • 64 GB interní paměti • přední fotoaparát (13MPx) se selfie světlem • duální fotoaparát (12 a 5MPx)

jediný mobilní konferenční telefon na světě

946495 | **Konferenční 3G telefon**

KONFTEL 300Mx

všesměrový mikrofon • nahrávání hovorů na paměťovou SD kartu • LCD displej • baterie: 5200 mAh

SMART HOME

387711 | **Komerční panely**

SAMSUNG LFD 55″

ovládejte dotykem a nakreslete, cokoliv chcete • automatické zápisy z meetingů • snadno propojíte s vašimi přístroji • intuitivní ovládání • možnost pracovat na výšku i na šířku

511272 | **Chytré švihadlo**

TANGRAM Smart Rope

švihadlo s LED diodami • čtyři kuličková ložiska zajišťují hladký pohyb • SMART GYM bezplatná mobilní fitness platforma (App Store a Google Play) • dobíjení přes micro USB

511276 | **Programovatelná LED žárovka**

BEEWI LED žárovka

16 milionů odstínů barev a nastavitelný jas • energetická třída A+ • snadné ovládání přímo ze smartphonu, přes bluetooth (dosah 20 metrů) • bezplatná aplikace BeeWi (iOS, Android)

SMART HOME

598013 | **Robotický vysavač**

ECOVACS DR98

ovládání pomocí smartphonu • dokovatelná vodní nádrž • samovyprazdňovací stanice • bezdrátový ruční vysavač • vhodný pro tvrdé podlahy a koberce s nízkým vláknem

597018 | **Televize**

SKYWORTH 55E5600

smart LED 138 cm • rozlišení Ultra HD • web prohlížeč • 60 Hz • DVB-T2/S2/C • H.265/HEVC • USB nahrávání • Wi-Fi • HbbTV • HDMI

967624 | **Kamera do auta**

YI Ultra Dash

2,7K rozlišení • citlivý snímač a objektiv s F1,9 • 140° širokoúhlý záběr • 2,7″ LCD pro intuitivní ovládání • integrovaná WiFi • luxusní design

NON IT

P4204476 | **Automatické espresso**

DELONGHI Esam 6900

speciální nádobka na horkou čokoládu • barevný dotykový displej • zabudovaný mlýnek na kávu • použití zrnkové i mleté kávy

P7280226 | **Pračka se sušičkou**

BOSCH WVH30542EU

aquaStop se zárukou • 15 programů • kontrola nevyváženosti • samočistící kondenzátor • displej

P7372867 | **Úhlová bruska**

MAKITA 9557HNX1

příkon 840 W • odolný motor s dostatečným výkonem pro řezání kamene a zdiva • protiprachová konstrukce ložisek

Nahlédněte pod pokličku softwarového týmu

Jedním ze specializovaných týmů v eD je softwarová unita. Aktuálně ji tvoří šest expertů pracujících v Ostravě a Bratislavě, kteří jsou **připraveni kdykoli poradit, zodpovědět dotazy** k softwarovým komoditám a každému ukuchtit specialitu na míru.

šéfkuchař

Oldřich Kožusznik

t: +420 724 222 011 m: okozusznik@edsystem.cz

Na pozici produkt managera značky Microsoft pracuji přes 15 let. S kolegy se snažíme být nejlepší v oboru, klademe důraz na sebevzdělávání a přístup k nejnovějším informacím v oblasti licencování produktů. Většinu volného času trávím se svou přítelkyní a našimi čtyřnohými mazlíčky. Energii dobíjím především rekreačním golfem, jízdou na skútru a lyžováním. Mou velkou vášní je vaření a kulinářské experimenty.

kuchař

Richard Procházka

t: +421 917 286 002 m: rprochazka@edsystem.sk

Do slovenského eD jsem nastoupil v lednu a starám se o kompletní slovenské portfolio Microsoft, tedy OEM, FPP, ESD, OLP a další licenční programy, se kterými mám z předchozích pozic produktového manažera a team leadera softwarového teamu více než 20 let zkušeností. K osobním koníčkům řadím svou práci, když nepracuji, rád vyrazím na kole do slovenských Bílých Karpat nebo s foťákem a mými psy do přírody, příležitostně pak na golfové hřiště nebo lyže.

kuchtík

Jan Šumpich

t: +420 724 222 089 m: jsumpich@edsystem.cz

V IT se pohybuji od roku 2008, kdy jsem začal pracovat pro VAD distributora v oblasti aktivních prvků. Poté jsem působil jako odborný pracovník v kamenné IT prodejně, odkud jsem se přesunul do eD na pozici referenta nákupu. Nyní mám na starosti procesing a administrativu Microsoft OLP, OV licencování, produkty značky ABBYY, která se specializuje na OCR řešení a také rozvoj Microsoft Surface a XBOX. Ve volném čase hraji florbal a věnuji se své rodině.

someliér

Michal Burkowicz

t: +420 724 222 081 m: mburkowicz@edsystem.cz

V eD jsem začínal před 4 lety v call centru. Poté jsem přešel na nákupní oddělení, kde mám na starost technickou podporu v oblasti software, především antivirová a zálohovací řešení a produktové portfolio společností SYMANTEC a VERITAS, ve slovenské části ESET, Kaspersky Lab, Total Commander. Těší mě pomáhat lidem, v pracovním i soukromém životě, a proto již několik let pracuji také jako sociální pracovník v jedné charitativní organizaci.

polévkář

Vojtěch Krause

t: +420 724 222 026 m: vkrause@edsystem.cz

Do mého portfolia patří Acronis, Avast, AVG, Corel, Kaspersky, Nero, Veeam a VMware. V oblasti audio a video techniky se pohybuji celý svůj profesní život a příchodem do eD před rokem a půl jsem k tomu přidal také IT. Ve volném čase se věnuji cestování, fotografování, jízdě na kole a nejraději chodím po našich krásných horách.

ochutnávač

Michal Jílek

t: +420 724 222 027 m: mjilek@edsystem.cz

V eD se starám o licencování, zejména Microsoft OLP/OV a OVS smlouvy. V IT pracuji od roku 2006, na Microsoft SW jsem se začal specializovat v roce 2011. Několikaleté pracovní zkušenosti jsem získával v distribučním a partnerském kanálu a v českém zastoupení společnosti Microsoft. Volný čas trávím v přírodě, sportem a na metalových koncertech. Rád čtu fantasy romány a snažím se nebýt v CLOUDu, ale nohama na zemi.